

Vacature accountmanager 40 uur per week

Over Dufaco ICT

Wij geven net dat extra beetje servicegerichtheid en zoeken door naar die ene betere oplossing. We laten ons niet uit het veld slaan als er een moeilijk op te lossen storing is en halen alles uit de kast. We hebben lang en heel veel ervaring met telefonie, internet ICT en beveiliging. We bieden onze klanten een allround aanbod onder 1 dak aan. 1 of 300 werkplekken, wij kunnen alles aan. Binnen Dufaco ICT hangt een informele werksfeer en wordt er hard gewerkt om zaken geregeld te krijgen.

De baan

- Je bezoekt en onderhoud actief onze relaties
- Je signaleert verkoopkansen bij bestaande relaties en bent op de hoogte van de ontwikkelingen
- Je bent verantwoordelijk voor het opvolgen van leads en geeft invulling aan de Sales en after-sales
- Je stelt offertes op en draagt zorg voor de juiste opvolging en uitvoering hiervan
- Je stelt salesplannen op, dit doe je op basis van de aangereikte doelstellingen
- Je neemt deel aan netwerkbijeenkomsten

Over jou

- Je bent een team-player die er geen moeite mee heeft om zelfstandig aan de slag te gaan;
- Je bent klantgericht;
- Je beschikt over goede communicatieve vaardigheden en een flexibele, resultaatgerichte instelling;
- Je hebt ervaring binnen Sales in een IT-organisatie
- Je staat bekend om nauwkeurig werken met een proactieve houding

Wat bieden wij

- Ruimte voor eigen inbreng om volop te kunnen ondernemen, vrijheid, korte lijnen en een flexibele organisatie;
- Enthousiaste collega's die je graag helpen;
- Salarisindicatie tussen € 3.000 - € 3.500 bruto per maand op basis van kennis en ervaring;
- 25 vakantiedagen (o.b.v. 40 uur);
- Auto, laptop, telefoon en opleidingsmogelijkheden van de zaak;

Bij interesse

Mail je cv samen met je motivatiebrief naar: leonie.degroot@dufaco.nl
Voor vragen kan je terecht bij Leonie de Groot